

Minder werken, meer verdienen

M⁴ Pro, training voor ondernemerschap met ziel en zakelijkheid

Nu
Gratis
avond
seminar!



Top jaar

Met de M⁴Pro jaartraining creëer je een top jaar voor jezelf en je bedrijf! Vanuit de balans tussen stevig aanpakken en stil zijn, krijg je focus op het creëren van je eigen succes. Wij bieden je de tools om jezelf gewoonten aan te leren waarmee je succesvol bent én blijft.

Voor wie

Voor ondernemers uit het midden- en kleinbedrijf.

"De training is een mooie mix van bezinning, persoonlijke groei en zakelijke/commerciële aanpak van mijn bedrijf. Al mijn doelen werden gerealiseerd, terwijl ik er zelf bij aanvang van de cursus nog niet helemaal op vertrouwde dat dit zou gaan gebeuren."

Lia van Opheusden, www.vanopheusdenadvies.nl

Wil jij...

- een stevig inkomen verdienen vanuit je passie?
- ontspannen ondernemen met verbinding tussen je verstand en je gevoel?
- je kwaliteiten vertalen naar de markt?
- je profileren op een manier die bij jou past?
- klanten aantrekken die bij jou passen?
- werken met heldere doelen en met de uitdagingen die dit met zich mee brengt?
- je ideale levensstijl mogelijk maken en steeds meer datgene doen wat je wilt doen?

Trainers

De training wordt verzorgd door: **Dirk Dumon**, coach en trainer. Dirk is specialist in het werken met de connectie tussen mind en body. **Olaf Rutten** is een ondernemer pur sang, van krantenjongen tot miljonaire, met een passie voor het hand in hand laten gaan van ziel en zakelijkheid. Olaf is auteur van het boek 'Minder werken, meer verdienen'.

Procesmodel

We werken vanuit een houding van nieuwsgierigheid, openheid, betrokkenheid en verantwoordelijkheid. Het jaartraject is een persoonlijk proces. Mensen zijn uniek en tegelijkertijd hebben ze ook veel gemeenschappelijk. Daarom werken wij met een onderliggend procesmodel waarin de tien stappen naar verlichting, zoals beschreven in het boek 'Minder werken, meer verdienen' van Olaf Rutten, gekoppeld worden aan het veranderingsproces zoals beschreven in de *Presence theorie-U* van Peter Senge en Joseph Jaworski.

Waar

De training wordt gegeven bij ZIN, het klooster voor zingeving en werk te Vught. De ruimte en schoonheid van ZIN vormen een prachtige plek om je te bezinnen op en te werken aan je ondernemerschap.

Wanneer en investering

Data: 10 vrijdagen: 17/2/2012, 16/3/2012, 20/4/2012, 25/5/2012, 29/6/2012, 7/9/2012, 5/10/2012, 9/11/2012, 14/12/2012, 18/1/2013

Waar: ZIN, het klooster voor zingeving en werk te Vught

Tijd: 09.30 - 17.30 uur

Investering: € 2.100,00 inclusief studiemateriaal, lunch/koffie/thee en exclusief BTW.

Aanmelden

Als je interesse hebt in de M⁴ Pro jaartraining dan graag aanmelden via www.zoekenleef.nl. Voor nadere informatie of een vrijblijvend persoonlijk gesprek kun je contact opnemen met Zoek en Leef bv, contactpersoon Olaf Rutten, olaf.rutten@zoekenleef.nl, 013 5182155.

Gratis avondseminar

Op dinsdag 20 december 2011 van 20.00 tot 22.30 uur organiseren wij een gratis seminar bij ZIN te Vught. Geheel vrijblijvend kun je kennismaken met ons en onze werkwijze. Meer informatie en aanmelden via www.zoekenleef.nl.

"Helder, direct, duidelijk en leerzaam. Ik zie mezelf als een ander persoon na een trainingsdag en het maakt me sterker in het maken van beslissingen. Met behulp van de training heb ik mijn beleid kunnen aanscherpen en mooie resultaten geboekt."

Roger Hermans, www.mrpresent.nl

"Een verrassende ontdekkingsreis naar je eigen potentieel als basis van groei van jezelf en je onderneming."

Frank-Jan van Deijck, www.vandeijckadvies.nl



Vragen en antwoorden per trainingsdag

Dag 1 ZOEK

Wat is voor mij de essentie van minder werken, meer verdienen?

Waar sta ik nu? Wat wil ik veranderen aan mijn huidige situatie?

Hoe ziet mijn bedrijf er over 5 jaar uit?

Dag 2 ONTDEK

Wat zijn mijn talenten en kwaliteiten?

Wat is mijn persoonlijke missie en visie?

Hoe vertaal ik dit alles naar mijn bedrijf?

Dag 3 ZIE

Hoe zie ik mezelf en hoe zien anderen mij?

Wat houdt mij tegen om te doen wat ik wil doen?

Welke kansen laat ik hierdoor voor mijn bedrijf liggen en hoe doorbreek ik dit?

Dag 4 DOE

Wat is mijn niche?

In welke omgeving floreer ik?

Welke klanten wil ik aantrekken en hoe doe ik dat?

Dag 5 LEER

Welke kwaliteiten en vaardigheden van mezelf wil ik verder ontwikkelen en hoe pak ik dat aan?

Hoe kan ik authentiek verkopen?

Hoe maak ik van mijn klanten ambassadeurs van mijn bedrijf?

Dag 6 SPEEL

Hoe trek ik klanten aan m.b.v. internet en de sociale media?

Wat is de zin en onzin voor mijn bedrijf van LinkedIn, Facebook, twitter, weblog?

Hoe kan ik de presentatie van mijn bedrijf via internet optimaliseren?

Dag 7 ONTSPAN

Hoe kan ik ontspannen succesvol ondernemen?

Hoe kan ik ontspannen omgaan met geld?

Hoe kan ik ontspannen met conflicten omgaan?

Dag 8 VERGEET

Hoe kan ik bewust gebruik maken van mijn intuïtie bij het ondernemen?

Hoe maak ik van een crisis een kans?

Wat betekent in het 'hier en nu' zijn voor mij en mijn bedrijf?

Dag 9 VERTROUW

Waar kan ik op vertrouwen, wat er ook gebeurt?

Hoe gebruik ik 'toevalligheden' bij het leiden van mijn bedrijf?

Hoe ga ik om met tegenslagen?

Dag 10 LEEF

Hoe houd ik balans tussen ziel en zakelijkheid in mijn bedrijf?

Hoe blijf ik in de toekomst ondernemen vanuit mijn kracht?

Hoe maak ik mijn inzichten concreet in 2013?

zoekenleef